



Karim Ammoumou

Some Moroccan



Quels produits ou services offrez-vous?

Nous vendons des produits cosmétiques, des huiles, produites au Maroc et conditionnées au Canada. On a de l'huile d'argan, mais aussi de l'huile de figue de barbarie, connue pour être un élixir de vie.

Quel a été votre parcours vers l'entrepreneuriat?

J'ai étudié à l'Université de Saint-Boniface. Le cours où j'avais les meilleures notes était celui sur l'entrepreneuriat. J'ai proposé à mon colocataire de s'associer pour créer une entreprise. Pendant un séjour au Maroc, on a longtemps réfléchi avec mon associé pour développer notre commerce. Depuis, on ne s'est pas arrêtée.

De l'avis de qui ne pourriez-vous pas vous passer aujourd'hui, en tant qu'entrepreneur?

Mon associé. On s'entraide. Il a sa vision et j'ai la mienne. Je ne suis pas très bon en finances, donc je compte particulièrement sur son avis sur ce point.

De quel outil vous servez-vous les plus dans votre travail?

Nos téléphones avec l'application Instagram. On fait beaucoup de posts sur nos réseaux sociaux.

Quelle est la leçon la plus importante que vous avez apprise dans votre parcours entrepreneurial?

J'ai appris que rien n'est facile dans le milieu de l'entrepreneuriat. On fait face à des défis tous les jours. Généralement, on réfléchit à deux pour trouver des solutions aux défis du quotidien. J'ai vécu 12 ans au Canada et le reste de ma vie au Maroc. Je comprends donc les deux univers!

Comment définissez-vous le succès?

Je définis le succès par le confort. Le confort d'être bien dans sa peau, dans son esprit, mais aussi dans son compte en banque. C'est très important.

Comment est-ce que vous produisez de nouvelles idées?

Il suffit de sortir. Notre entreprise est en quelque sorte un mariage entre le Maroc et le Canada. On peut trouver nos produits potentiels dans des souks du Maroc, ou même dans des coins un peu plus reculés comme les montagnes. Il y a beaucoup de savoir-faire là-bas.

D'où êtes-vous originaire et pourquoi avez-vous choisi Winnipeg pour implanter votre entreprise?

Je viens de Casablanca, et j'ai quitté le Maroc en 2008. Winnipeg a été ma première ville quand je suis arrivé au Canada. Il y a une université francophone, et c'était aussi un bon endroit pour développer mon anglais.

Quel est le plus grand défi que vous rencontrez en lien avec l'entrepreneuriat?

Ce sont les taux de banque.

Entrepreneurs en vedette

Découvrez d'autres entrepreneurs: CDEM.com

